

RÉPONDRE A UNE CONSULTATION PUBLIQUE

et IDENTIFIER LES ÉLÉMENTS CLÉS POUR MAXIMISER SES CHANCES DE RÉUSSITE (p.1/2)

ENJEUX

Cette formation permet :

- D'appréhender le cadre des marchés publics
- Préparer une candidature technique
- Développer une qualité de réponse sur les aspects techniques, économiques et sociaux
- Être à l'aise dans son positionnement sur les marchés publics

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

- Identifier les besoins de l'acheteur public
- Optimiser les actions de sourcing
- Examiner toutes les composantes d'une réponse aux marchés public
- Suivre et gérer l'exécution des marchés publics

PROGRAMME

- Le sourcing : quelle prospection en amont d'un marché public ?
- Le référencement sur les plateformes
- Les ententes collectives : les limites juridiques
- Le cadre des marchés publics (seuils, type de consultations, formalisme, etc.) et notamment sur les aspects sociaux (clause sociale, marché réservé)
- Les clauses d'insertion sociale : comment y répondre et valoriser les heures travaillées ?
- Appréhender le besoin de l'acheteur public dans les différentes pièces du Dossier de Consultation des Entreprises
- Préparer sa réponse à la candidature : les pièces à fournir, la dématérialisation, répondre en groupement ou faire appel à un sous-traitant
- Le détail de réponse à l'offre technique
- La phase de négociation avec l'acheteur public
- Appréhender les motifs de rejet de son offre et s'informer sur ses concurrents et leurs offres de prix
- L'attribution et la notification du marché
- La gestion de l'exécution des contrats publics

91%

de satisfaction stagiaire

94%

des objectifs atteints

19

stagiaires en 2024

PUBLIC

Dirigeants, direction, cadres et fonctions support d'Entreprises Adaptées

PRÉREQUIS

Absence de prérequis

Avoir déjà répondu à une consultation publique est un plus

DURÉE

14 heures

NOMBRE DE PARTICIPANTS

8 minimum / 12 maximum

RÉPONDRE A UNE CONSULTATION PUBLIQUE

ET IDENTIFIER LES ÉLÉMENTS CLÉS POUR MAXIMISER SES CHANCES DE RÉUSSITE (p.2/2)

Cette formation est réalisée en inter-entreprises, au format **distanciel synchrone**.

Nous entendons par distanciel synchrone, le fait que les apprenants et les intervenants communiquent en temps réel sur des plages horaires préalablement définies. (tout se passe en même temps pour tous les stagiaires).

MÉTHODES DISPENSÉES

- Alternance de méthodes expositives, actives, participatives et expérientielles
- Échanges, partage de pratiques et retours d'expérience sur les marchés publics
- Apports théoriques et supports documentaires
- Étude de cas

DÉLAIS D'ACCÈS

- En inter-entreprise : en fonction de l'agenda
- En intra-entreprise : nous contacter pour étudier toute demande

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Test d'auto-positionnement à l'entrée
- Suivi des apprentissages en cours de formation et remédiation
- Évaluation des acquis en fin de formation

TARIFS*

Adhérent UNEA : 800 €

Non adhérent UNEA : 1 200 €

Intra adhérent : 4 400 €

*Tarif par personne – non assujetti à la TVA

ACCESSIBILITÉ

- Formation ouverte à tous et à toutes
- Besoins d'adaptation pour les personnes en situation de handicap étudiés à la demande

MODALITÉS D'INSCRIPTION

RDV dans l'agenda et cliquer sur le lien de la session souhaitée



Des questions sur la formation ?

Contactez-nous au 01.43.22.42.65
ou par mail academie@unea.fr